



“Your guide to ship automation and navigation”. Met dit motto ontwikkelt, produceert en levert Praxis Automation Technology innovatieve automatiserings- en navigatieproducten voor alle typen zeeschepen. We zijn opgericht in 1965 en sindsdien internationaal toonaangevend in de scheepsautomatisering en hybride voortstuwing.

Wij zoeken ter versterking van ons sales team een enthousiaste

Sales Engineer

Wat ga je doen?

- Je gaat pro-actief op zoek naar nieuwe leads in binnen- en buitenland
- Je adviseert de klant om tot de technisch en commercieel optimale oplossing te komen voor de automatisering, navigatie en/ of hybride voortstuwing
- Je vertegenwoordigt Praxis wereldwijd tijdens internationale vakbeurzen
- Je fungeert voor lopende projecten als intermediar tussen klant, project afdeling en productie
- Je onderhoudt wereldwijd contact met klanten

Hoe pak je dat aan?

- Je brengt marktkontwikkelingen in kaart en zoekt naar nieuwe mogelijkheden die daarbij passen
- Je legt contact met klanten, verzamelt relevante informatie en maakt op basis daarvan een passende offerte
- Je begeleidt de overdracht van nieuwe projecten naar het proejctteam
- Je houdt de offertestroom nauwlettend in de gaten en zorgt samen met de sales manager voor een effectieve follow- up
- Je reist regelmatig om (potentiële) klanten te bezoeken en onze producten te presenteren

Team

Als sales engineer werk je binnen het sales team. Daarnaast heb je veel contact met collega's van project engineering, productie, logistiek en financiën. Je rapporteert aan de sales manager.

Wij vragen

- Een afgeronde opleiding op minimaal HBO niveau
- Enkele jaren werkervaring op het gebied van scheepvaart/scheepsbouw, automatisering en/of elektrotechniek is een pré
- Iemand die communicatief vaardig is, zowel in het Nederlands als Engels
- Je bent pro-actief en kunt denken vanuit de klant
- Een service gerichte, flexibele collega.
- Je werkt resultaatgericht en hebt een goed analytisch vermogen

Wij bieden

- Een baan in een en flexibele en zeer internationale omgeving
- Een informele, collegiale werksfeer
- Een marktconform salaris
- Een goed secundair arbeidsvoorwaarden pakket
- Een actieve bijdrage in een hightech omgeving

Wij zien je sollicitatie met belangstelling tegemoet. Alleen sollicitaties bestaande uit een CV en motivatiebrief worden in behandeling genomen. Schriftelijke reacties kun je sturen naar jobs@praxis-automation.nl
Bezoek ook onze website: www.praxis-automation.nl